



[01net network](#) ▶ [01net Applicando](#) [CIO Club](#) [IISoftware.it](#)
[TechTarget Italia](#) ▶ [SearchCIO.it](#) [SearchSecurity.it](#) [SearchNetworking.it](#)



[itechStudio](#) [Digifocus](#)



ricerca: _____ in 01net powered by

login: [registrati](#) [newsletter](#)

[01net](#) [Cio](#) [Pmi](#) [Trade](#) [Nets](#)

[Clienti](#) | [Operatori](#) | [Soluzioni](#) | [Business Plan](#) | [Digifocus](#) | [Mobile Business](#)



L'it per lo sviluppo delle medie imprese

Eventi e Appuntamenti IT e TLC

ProntoImprese

CIO Club

La Guida alla virtualizzazione dei server

Riduci i costi con Microsoft SharePoint

UC: comunicare è semplice

I White Paper di TechTarget Italia

CORSI download

Corso completo sull'IT Security
Corso completo sulle reti Wi-Fi

TIPS & TUTORIAL by TECHTARGET

Professionisti di sicurezza
Responsabili IT
Tecnici di rete

Link utili

[Passepartout Software](#)
[Gestionale](#)
[Confronta Prezzi](#)
[Portale immobiliare](#)
[News e servizi per gli operatori dell'edilizia](#)
[Il sito per architetti e designers](#)
[News e servizi per l'agroindustria](#)
[Business News sul mercato del Retail](#)
[Dossier e aggiornamenti su marketing e distribuzione](#)

News

[L'occhio lungo di Focelda](#)
[Buffalo va all'attacco del retail](#)
[Anche Datamatic distribuisce Dell in](#)

Iniziativa

Siportal affida l'assistenza tecnica ai partner



Attraverso la nuova iniziativa Network Assistance dedicata ai membri del Partnership Program, la società mira a costruire una rete di tecnici informatici partner con copertura nazionale.

01 Giugno 2010

Si chiama Network Assistance il nuovo progetto con cui Siportal intende costituire una rete di assistenza informatica con copertura nazionale, facendo partecipare, in qualità di tecnici, i partner attualmente affiliati al Partnership Program.

I tecnici partner possono aderire a questa iniziativa prestando un servizio di assistenza presso la sede o domicilio del cliente, in base al loro profilo e alla località geografica di appartenenza. A fronte di tale attività, Siportal riconoscerà una retribuzione economica quantificabile in funzione della prestazione resa, secondo un listino prestabilito.

Network Assistance rientra nelle iniziative che l'azienda riserva ai membri del Partnership Program la cui adesione non necessita né di esclusiva, né di quota di ingresso o minima di vendita, ma garantisce margini di guadagno fino al 20% e prevede la rivendita di tutti i servizi del network Siportal alle aziende di ogni dimensione. Tali servizi spaziano dalla connettività Adsl, anche senza l'obbligo di contratto di fonia con Telecom Italia, al VoIP per la telefonia e l'hosting professionale (anche frazionabile).

Ottimizza il valore dei tuoi dati aziendali



Google



SOLUZIONI DI STORAGE NAS E DAS PER LE PICCOLE AZIENDE

Per saperne di più > 



VALORI NUOVI PER UN NUOVO FUTURO

THE CLEAR ROADSHOW



[Stampa](#)

[Invia un commento](#)

[Invia questo articolo](#)