

COMPUTER GROSS J.Soft
Microsoft
Office

Office

Una nuova idea?



toptrade
informatica

MAT

03.giugno.2010

Home

Hardware & Software

Reti & Sicurezza

Juniper Network...

Via al Gigabit ...

[Siportal: l'ass...](#)

HP per i comun...

Le nuove inizia...

Atlantis, per u...

L'evoluzione de...

Ibm, un complem...

Avm Fritz!Wlan ...

Il 60 per cento...

Novell, disponi...

I partner appa...

VMware e Google...

CA e Cisco otti...

CA e Cisco otti...

FocusOn

Mercato & Strategie

Reti & Sicurezza

03 giugno 2010

Siportal: l'assistenza tecnica è fornita dai partner affiliati



Network Assistance è una nuova iniziativa dedicata ai membri del Partnership program: i tecnici informatici partner di Siportal ricevono dall'azienda un "gettone" per ogni intervento realizzato.

Siportal Network Assistance (Sna) è un progetto che ha come obiettivo la costituzione di una rete di assistenza informatica con copertura nazionale facendo partecipare, in qualità di tecnici, i partner attualmente affiliati. I tecnici partner di Siportal prestano il loro servizio di assistenza - in base al loro profilo e alla località geografica di appartenenza - direttamente presso la sede o domicilio del cliente.

A fronte di tale attività, Siportal riconoscerà loro una retribuzione economica quantificabile rispetto alla prestazione resa, secondo listino. Siportal Network

Assistance rientra nelle iniziative che l'azienda riserva ai membri del Partnership program - la cui adesione non necessita né di esclusiva, né di quota di ingresso e quota minima di vendita - che garantisce margini di guadagno fino al 20 per cento e prevede la rivendita di tutti i servizi del network Siportal per tutte le esigenze di piccole, medie e grandi aziende: la connettività Adsl anche senza l'obbligo di contratto di fonia con Telecom Italia, i servizi VoIP per la telefonia e l'hosting professionale. I partner Siportal vengono costantemente formati sulle evoluzioni delle offerte e possono contare su una gestione commerciale personalizzata per esigenze "fuori standard", con un supporto pre e post vendita. Possono altresì fare affidamento sui potenti strumenti online a loro riservati, che permettono, tra l'altro, di effettuare le attività di vendita, la gestione degli aspetti economici, l'assistenza tecnica.

[Silvia Viganò](#)

3.000 rivenditori scelgono la qualità
la flessibilità ed il supporto che
garantiamo loro ogni giorno...

DIVENTA PARTNER ANCHE TU
REGISTRATI SU WWW.AVG.IT